

CURSO INTENSIVO

GESTIÓN Y VENTAS

PARA CENTROS DE ESTÉTICA

ADMINISTRACIÓN • EQUIPO • VENTAS



16 HORAS
TÉCNICAS



FORMACIÓN
PRESENCIAL



100%
PRÁCTICA



CERTIFICACIÓN
INCLUIDA

Aprende a gestionar tu centro de estética como un **negocio rentable**: administración financiera, liderazgo de equipos, estrategias de ventas y fidelización de clientes.

Dirigido a **propietarios, gerentes y profesionales** de la estética que quieren llevar su negocio al **siguiente nivel**.



NUEVAS
OPORTUNIDADES
PARA TU NEGOCIO



PLAZAS
LIMITADAS

¿POR QUÉ APRENDER GESTIÓN Y VENTAS EN 2026?

El **70%** de los centros de estética cierran antes de los 3 años, no por falta de calidad técnica, sino por una **gestión deficiente**.

Saber hacer tratamientos ya no es suficiente: hoy necesitas dominar la **administración**, el **liderazgo** y las **ventas** para que tu negocio sea sostenible y rentable.

Un centro bien gestionado puede multiplicar sus ingresos aplicando estrategias de **fidelización**, **upselling** y **paquetes de valor**.

La diferencia entre un negocio que sobrevive y uno que **crece está en la gestión**.



PRECIO PROMEDIO DE SERVICIOS DE GESTIÓN EXTERNA



Consultoría de gestión para
centros de estética

300 — 800€
/mes



Formación en ventas
para equipos

150 — 400€
por persona



Software de gestión y CRM

50 — 150€
/mes



POTENCIAL DE INGRESOS

Un centro de estética que aplica estrategias de gestión y ventas puede aumentar su facturación entre un **30%** y un **60%** en los primeros 6 meses, sin necesidad de invertir en nuevos equipos ni contratar más personal.



30% — 60%
MÁS DE FACTURACIÓN

¿POR QUÉ ESTÁ EN AUGE?

- ✓ La gestión eficiente es el **factor diferencial** del éxito
- ✓ Los clientes valoran una **experiencia organizada y profesional**
- ✓ Las ventas activas **multiplican el ticket promedio**
- ✓ El **liderazgo** de equipos reduce la rotación de personal
- ✓ La administración financiera **evita pérdidas innecesarias**



PROGRAMA DEL CURSO



MÓDULO 1: ADMINISTRACIÓN FINANCIERA



Duración aprox:
4 horas

★ Aprenderás a trabajar:

- Control de gastos e ingresos
- Flujo de caja y rentabilidad por servicio
- Precios de venta: cómo calcular tu margen
- Gestión de proveedores y compras inteligentes
- Indicadores clave (KPIs) de tu negocio
- Planificación financiera mensual y anual



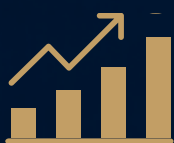
MÓDULO 2: GESTIÓN DE EQUIPOS Y LIDERAZGO



Duración aprox:
4 horas

★ Aprenderás:

- Reclutamiento y selección de personal
- Motivación y clima laboral
- Delegación eficiente de tareas
- Evaluación de desempeño
- Manejo de conflictos
- Políticas de incentivos y comisiones
- Fidelización del talento



MÓDULO 3: VENTAS Y ESTRATEGIAS COMERCIALES



Duración aprox:
5 horas

★ Aprenderás:

- Técnicas de venta consultiva para estética
- Objeciones: cómo manejarlas con éxito
- Cierre de ventas: 5 técnicas efectivas
- Venta de paquetes, suscripciones y membresías
- Estrategias de upselling y cross-selling
- Fidelización de clientes
- Marketing interno en el centro



MÓDULO 4: PLAN DE ACCIÓN Y CASOS PRÁCTICOS



Duración aprox:
3 horas

Aprenderás:

- Elaboración de tu plan de negocio personalizado
- Análisis de casos reales de contratación de estética
- Simulación de gestión de un centro
- Corrección de errores y resolución de dudas
- Creación de tu hoja de ruta para los próximos 6 meses



PRÁCTICA REAL
SUPERVISADA



Análisis de
casos reales



Simulación de
gestión



Planificación
estratégica



Corrección de
errores

¿POR QUÉ ESTE CURSO ES DIFERENTE?



Esta formación ha sido diseñada para ofrecer una experiencia práctica y aplicable desde el primer día. Trabajarás con casos reales, simulaciones y herramientas que podrás implementar inmediatamente en tu centro.



Dirigido a propietarios de centros de estética, gerentes, profesionales que quieren abrir su propio negocio y esteticistas que desean dar el salto a la gestión.



La gran ventaja de este programa es que aprenderás a gestionar, administrar y vender en un solo curso intensivo, optimizando tu tiempo y convirtiendo tu negocio en una máquina de generar ingresos.



CERTIFICACIÓN INCLUIDA

Aval que impulsa tu credibilidad profesional.



MATERIAL DIGITAL COMPLEMENTARIO

Recursos actualizados, plantillas y guías prácticas.



FORMACIÓN PRÁCTICA SUPERVISADA

Aprende con expertos y casos reales.



CUPOS LIMITADOS:

Reserva tu plaza con antelación y asegura tu participación.

PREGUNTAS FRECUENTES



¿Necesito experiencia previa?

No, esta formación está diseñada para todos los niveles, desde emprendedores hasta gerentes con experiencia.



¿Se entrega certificado?

Sí, recibirás certificado al finalizar la formación.



¿Habrà práctica con casos reales?

Sí, el curso incluye simulaciones y análisis de casos reales.



¿Cómo puedo reservar mi plaza?

Consulta las condiciones de inscripción.



PROMOCIÓN VERANO

INVERSIÓN ESPECIAL

PRECIO ANTERIOR

~~600€~~

349€

AHORRA 251€

SOLO DURANTE JULIO Y AGOSTO

- ✓ 18 horas de formación presencial
- ✓ Certificación incluida
- ✓ Material digital complementario
- ✓ Prácticas supervisadas
- ✓ Acceso a comunidad privada



RESERVA TU PLAZA HOY MISMO POR WHATSAPP

+34 641 01 64 66



PLAZAS LIMITADAS

Grupos reducidos para garantizar una atención personalizada.